Développement commercial

En 2019, FORMEZ VOUS !

AVEC LES ENTREPRENEUR.E.S DE CO-ACTIONS !

En 2020 AUSSI !!!

Pep's NÉGOCIATION BtoB Co-actions

Méthode pédagogique Alternance d'apports théoriques et de mises en pratique, avec pour supports : livret stagiaire, exercices, jeux de rôles, mises en situation

Contenu et déroulement

Pour négocier il nous faut :

- Une posture équilibrée
- Des informations
- Les bons interlocuteurs
- Une stratégie
- Des Tactiques
- Travailler avec les concessions et contreparties
- Obtenir des engagements

Mise en situation de négociation :

- Oser dire non
- Avancer pas à pas
- Hiérarchiser
- Obtenir – Lâcher - valoriser
- Conclure par un accord

Plan d'actions

Durée 7h00 1 journée le 31 janvier 2020 pour BtoB

Public Porteurs de projet, entrepreneurs, chefs d'entreprise, commerciaux

Formateur Olivier OUZÉ, Feel Good Manager® et Directeur Adjoint TALENCE INNOVATION

Renseignements et inscriptions : 06 09 86 21 49

Gironde Le Département · Département des Landes · Région Nouvelle-Aquitaine

TALENCE INNOVATION SUD DÉVELOPPEMENT Agence De Développement Economique Du Sud Bordeaux

Coactions coopérative d'entrepreneur.e.s solidaires